



Представитель компании «Клён» в городе Актау

МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016



HoReCa Startup. Правильно с первого раза.

РК, г. Актау, 2 мкр., дом №53, 1 этаж, тел. 30-89-65, моб. +7-775-903-37-72
e-mail: info@aktau-ms.com www.aktau-ms.com



МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Компания «Клён» предлагает своим клиентам новую концепцию для организации бизнеса в сегменте HoReCa!

Время не стоит на месте. В своей работе мы внимательно оцениваем тенденции рынка, анализируем спрос наших клиентов, отслеживаем общую экономическую ситуацию, моделируем ожидания инвесторов и предпринимателей при их вхождении в новые для себя форматы бизнеса.

Всё это дало нам большую базу новых знаний и маркетинговых обобщений, которые мы постарались воплотить в готовые решения для малого и среднего бизнеса. Понятные, простые, эффективно работающие форматы предоставления услуг питания для Ваших клиентов.

Предлагаем вашему вниманию новый раздел комплексных решений для ресторанного бизнеса.

Философия нашего нового предложения – это помочь как начинающему, так и опытному предпринимателю, решить ключевые вопросы прибыльности его бизнеса: арендная нагрузка на бизнес, фонд оплаты труда, эффективная технологическая и сервисная модель, целевой продукт для потенциальных пользователей услугой.

Созданный нами альянс производителей и поставщиков, объединил интеллектуальный ресурс, сформировав достаточно технологичные, экономически целесообразные и инновационные решения, позволяющие занять свою нишу в ресторанном бизнесе, и использовать наши ноу-хау, для эффективного и продуктивного решения задач, встающих перед бизнесом.

Основные принципы, которые мы вложили в работу над данным разделом, это: широкое применение решений, чёткий план реализации каждого проекта, возможность управлять бюджетом решения, минимизация усилий по формированию идей инвестором. И, конечно, мы привлекли в проект профессионалов ресторанного бизнеса, которые проработали для Вас идеологию и технологию каждого решения, основываясь на знаниях, опыте и тенденциях мирового рынка HoReCa.

Мы разбили проект «МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016», на три укрупненных блока, где каждый из Вас, наверняка, найдёт для себя интересное и актуальное решение, для возможности предоставления услуг общественного питания:

- **Кафе на малых площадях**
- **Бизнес на колёсах**
- **Готовые решения (бренды) от партнёрского альянса**

В данной концепции, предприниматель может найти для себя именно то решение, которое подойдёт именно ему. И мы очень надеемся, что с нашей помощью, будет реализована Ваша уникальная задумка. Правильно. И с первого раза!__



МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Кафе на малых площадях

Тип предприятия общественного питания **№1: мини-кафе**
Основа решения: **бокс с оборудованием 100% под ключ**
Название по классификации: **food box**
Площадь архитектурной конструкции: **5х6м (~18 посадочных мест)**
Возможно выбрать комплектацию концепции питания к реализации под ключ, по вашему желанию:



- Мини-пиццерия (в трёх разных ценовых категориях)
- Бургер-корнер (в трёх разных ценовых категориях)
- Мини-кофейня, с собственной пекарней (в трёх разных ценовых категориях)

Расчетный срок реализации проекта со стадии «ноль»: **20-45 дней**
(зависит от удаленности площадки)

Особенность: круглогодичный киоск.

Возможна установка на улице, так и в существующей архитектуре заказчика в рамках торговых и развлекательных центров, бизнес центров, выставочных пространств и т.п.

Экономия: Выбрав такое решение, вы экономите на: капитальном строительстве, строительных согласованиях, и, конечно, экономите своё время.

Сфера применения решения: Участок земли покупателя (инвестора)

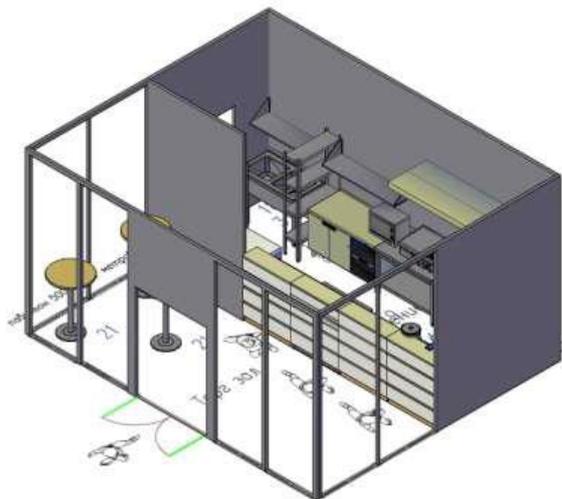
Варианты дизайна экстерьера: не менее трёх вариантов

Варианты дизайна интерьера: не менее трёх вариантов

Возможные дополнительные опции: Генератор электричества, инженерные решения по ОВ, ВК.

Другие необходимые Заказчику опции: обсуждаются индивидуально.

Специальная поддержка и специальные цены для: региональных программ, подразумевающих сетевое строительство, В этом случае, компания готова разработать индивидуальный проект, включающий дизайн, фирменный стиль, подобрать решение по лояльным поставщикам, для реализации данной концепции.





МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Тип предприятия общественного питания №2: кафе-прицеп
Основа решения: прицеп с оборудованием 100% под ключ

Название по классификации : food box

Площадь архитектурной конструкции:

Габаритные размеры (ДхШхВ) :

4200x2400x2200 мм. Передвижной с ПТС

Возможно выбрать комплектацию концепции питания к реализации под ключ, по вашему желанию:

- Шаурма + курица гриль
- Хот-дог +Шаурма
- Мини-кофейня + мороженное



Расчетный срок реализации проекта со стадии «ноль»: 20-30 дней

Особенность: круглогодичная торговля, с возможностью смены точек реализации

Экономия: Выбрав такое решение, вы экономите на: капитальном строительстве, оборудовании, инвентаре, и, конечно, экономите своё время.

Сфера применения решения: Участок земли покупателя (инвестора)

Варианты дизайна экстерьера: не менее трёх вариантов

Варианты дизайна интерьера: не менее трёх вариантов

Возможные дополнительные опции: Генератор электричества, накопитель воды, обогрев.

Другие необходимые Заказчику опции: обсуждаются индивидуально.

Специальная поддержка и специальные цены для: региональных программ,

Подразумевающих сетевое

строительство, комплексное развитие территорий и пространств. В этом случае, компания готова разработать индивидуальный проект, включающий дизайн, фирменный стиль, подобрать решение по лояльным поставщикам, для реализации данной концепции. В том числе и фирменный стиль одноразовой посуды, в случае необходимости.





МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Тип предприятия общественного питания **№3: кафе-прицеп**

Основа решения: **прицеп с оборудованием 100% под ключ**

Название по классификации : **food truck**

Площадь архитектурной конструкции: **5х6м**

Возможно выбрать комплектацию концепции питания к реализации под ключ, по вашему желанию:

-Мини-пиццерия (в трёх разных ценовых категориях)

-Бургер-корнер (в трёх разных ценовых категориях)

-Мини-кофейня (в трёх разных ценовых категориях)



Расчетный срок реализации проекта со стадии «ноль»: **20-30 дней** (зависит от удаленности площадки)

Особенность: **на базе шасси автомобиля BAW (лизинговая программа предусмотрена!) Покупка – авто дилерский центр Москва.**

Экономия: Выбрав такое решение, вы экономите на: капитальном строительстве, оборудовании, инвентаре, и, конечно, экономите своё время.

Сфера применения решения: Участок земли покупателя (инвестора).

Решение для организации питания на удаленных производственных площадках в т.ч.

Варианты дизайна экстерьера: не менее трёх вариантов

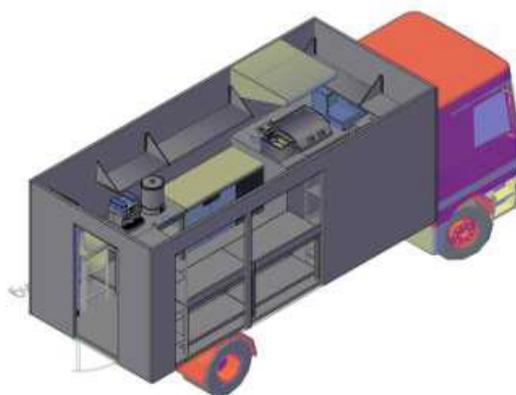
Варианты дизайна интерьера: не менее трёх вариантов

Возможные дополнительные опции:

Генератор электричества, накопитель воды, обогрев.

Другие необходимые Заказчику опции: обсуждаются индивидуально.

Специальная поддержка и специальные цены для: региональных программ, подразумевающих сетевое строительство, комплексное развитие территорий и пространств. В этом случае, компания готова разработать индивидуальный проект, включающий дизайн, фирменный стиль, подобрать решение по лояльным поставщикам, для реализации данной концепции. В том числе и фирменный стиль одноразовой посуды, в случае необходимости.





МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Тип предприятия общественного питания **№4: кафе-павильон**

Основа решения: **аналог франчайзингового предложения 100% под ключ. New! Уникальное предложение от «Клён»**

Название по классификации : **пивной павильон**

Площадь архитектурной конструкции:

5x12м (~40 посадочных мест)

Возможно выбрать комплектацию концепции питания к реализации под ключ, по вашему желанию:

-Бургер + Пиво (Уникальное партнерское решение от компании)

Расчетный срок реализации проекта со стадии «ноль»: **20-45 дней**

(зависит от удаленности площадки)

Особенность: **круглогодичный киоск. Возможна установка на**

улице. Идеально как кафе в парке, придорожное кафе, кафе в зоне отдыха, на набережной и т.п.

Экономия: Выбрав такое решение, вы экономите на: капитальном строительстве, дизайн проекте, инженерном проекте, на разработке фирменного стиля и, конечно, экономите своё время.

Сфера применения решения: Участок земли покупателя (инвестора).

Решение для организации бизнеса под ключ.

Варианты дизайна экстерьера: один

Варианты дизайна интерьера: один

Возможные дополнительные опции: Генератор электричества, инженерные решения по ОВ, ВК.

Другие необходимые Заказчику опции: обсуждаются индивидуально.

Специальная поддержка и специальные цены для: Бесплатное решение (аналог франчайзингового проекта) от компании которое включает

в себя: Эксклюзивного поставщика пива (крафтовая пивоварня авторского пива), уникальное меню (разработанные технологические и калькуляционные карты, с методологиями

приготовления), регулярные поставки полуфабрикатов высокой степени готовности. Проект включает бесплатную аренду оборудования для розлива пива, сервисное обслуживание, уникальные рецептуры блюд.

Основа реализации для клиентов: Бургер + Пиво.

Бургеры – полное решение по технологиям и комплектации. Основа уникальности предложения – использования мяса страуса и авторского пива из экологически чистого региона РФ. Авторское пиво с уникальным вкусом.

Возможен эксклюзив для города или региона, с обязательством запустить сеть.





МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Тип предприятия общественного питания №5: кафе-павильон

Основа решения: аналог франчайзингового предложения 100% под ключ. **New! Уникальное предложение от «Клён»**

Название по классификации : пивной павильон

Площадь архитектурной конструкции: 5x12м (~40 посадочных мест)

Возможно выбрать комплектацию концепции питания к реализации под ключ, по вашему желанию:

-Пивное меню + Пиво (Уникальное партнерское решение)

Расчетный срок реализации проекта со стадии «ноль»: **20-45 дней**

(зависит от удаленности площадки)

Особенность: круглогодичный киоск.

Возможна установка на улице.

Идеально как кафе в парке, придорожное кафе, кафе в зоне отдыха, на набережной и т.п.

Экономия: Выбрав такое решение, вы экономите на: капитальном строительстве, дизайн проекте, инженерном проекте, на разработке фирменного стиля и, конечно, экономите своё время.

Сфера применения решения: Участок земли покупателя (инвестора). Решение для организации бизнеса под ключ.

Варианты дизайна экстерьера: один

Варианты дизайна интерьера: один

Возможные дополнительные опции:

Генератор электричества, инженерные решения по ОВ, ВК.

Другие необходимые Заказчику опции: обсуждаются индивидуально.

Специальная поддержка и специальные цены для: Бесплатное решение (аналог франчайзингового проекта) от компании которое включает в себя:

Эксклюзивного поставщика пива (Компания №1 в РФ), уникальное меню (разработанные технологические и калькуляционные карты, с методологиями приготовления), регулярные поставки полуфабрикатов высокой степени готовности. Проект включает бесплатную аренду оборудования для розлива пива, сервисное обслуживание, уникальные рецептуры блюд.

Основа реализации для клиентов: пивное меню + Пиво.

Пивное меню – полное решение по технологиям и комплектации от лидера рынка.

Основа уникальности предложения – использования уникальных продуктов высокой степени готовности, стандартов, рецептур и пива, с мотивацией и специальными возможностями от пивоваренной компании.

Возможен эксклюзив для города или региона, с обязательством запустить сеть.





МОБИЛЬНЫЙ БИЗНЕС 2016

Тип предприятия общественного питания №6:

Основа решения: **бокс с оборудованием 100% под ключ**

Название по классификации : **Айс-Бар**

Площадь архитектурной конструкции: **5х12м**

Возможно выбрать комплектацию концепции питания к реализации под ключ, по вашему желанию:

- Рыбные деликатесы
- Эксклюзивная водка
- Кафе-мороженное люкс-креатив

Расчетный срок реализации проекта со стадии «ноль»: **20-45 дней** (зависит от удаленности площадки)

Особенность: круглогодичный павильон, с возможностью его инсталляции как на улице. Так и внутри помещения. Кафе состоит из тёплой (комнатная температура) зоны с посадочными местами и холодной комнаты. С возможностью установки ледяных скульптур и фигур. Отличный аттракцион для клиентов как на морском побережье, так и в рамках любого ресторанного проекта.

Уникальность: Выбрав такое решение, вы можете стать частью уникального проекта, не имеющего аналогов в РФ и СНГ, но очень популярного во всём мире.

Сфера применения решения: Помещение, или участок земли покупателя (инвестора).

Варианты дизайна экстерьера: один вариант

Варианты дизайна интерьера: один вариант

Возможные дополнительные опции: Генератор электричества, инженерные решения по ОВ, ВК.

Другие необходимые Заказчику опции: обсуждаются индивидуально.

Специальная поддержка и специальные цены для: хороших знаковых мест. В этом случае, Заказчик может получить компенсацию 50% от партнёра (поставщик эксклюзивной водки), на стоимость такого Айс-бара.

По вашему решению, меню может быть составлено как для элегантного кафе-мороженого, так и для кафе, торгующего эксклюзивными рыбными деликатесами.

Возможность разработки индивидуального решения именно для Вашего случая, на базе быстро возводимых круглогодичных павильонов. В любом месте: на пляже, в городе, в парковой зоне, на обочине дороги, на автозаправочной станции. Есть решения! Возможна разработка индивидуальной концепции под ваш участок.

